

Avoir l'esprit d'entrepreneuriat



Richard MARTIN
Alcera conseil de gestion inc.
www.alcera.ca

Décidemment, il y a des gens dans la région qui ont l'esprit de l'entrepreneuriat. À la mi-mars, je me suis rendu à une grande surface pour faire des achats printaniers. Lorsque je suis revenu à ma voiture, j'ai remarqué que quelqu'un avait placé un feuillet publicitaire sur mon pare-brise. Je m'attendais de lire qu'il y avait une « vente de garage » tout près.

Mais non, ce fut plutôt un message de deux entrepreneurs qui proposaient de faire le changement des pneus d'hiver aux pneus d'été à la maison ou au travail. Quelle brillante idée! Je ne sais pas quel succès ces deux individus ont connu avec leur projet, mais il faut souligner leur sens de l'innovation et leur débrouillardise.

Je me suis mis à imaginer d'autres applications de ce principe. Par exemple, pourquoi ne pas offrir d'effectuer des vidanges d'huile ou d'autres procédures mineures de maintenance à un endroit qui convient au client plutôt qu'au mécanicien? J'imagine qu'il faut avoir un matériel spécialisé et s'assurer d'effectuer les opérations dans le respect de l'environnement, mais il est certain que ce type d'entreprise ne requiert pas les immobilisations d'un garage traditionnel avec tout ce que cela implique comme investissement.

Cet exemple illustre bien deux principes de base en affaires. En premier lieu, il y a



toujours des occasions pour ceux qui veulent bien se donner la peine de les identifier et de les exploiter. Deuxièmement, les innovations qui permettent aux gens de réduire leurs déplacements ou d'offrir une valeur ajoutée à un endroit et un moment qui leur convient seront toujours les bienvenus et ont bien des chances de réussir.

Durant cette période d'incertitude économique, il faut être actif dans la recherche d'opportunités. Il ne suffit pas de s'asseoir sur ses lauriers ou d'attendre qu'arrive le temps propice. Le meilleur moment pour innover et exploiter les occasions est maintenant. Voici une autre

idée qui peut servir de guide dans la recherche d'opportunités et l'innovation. Vous remarquerez que je ne m'en tiens pas seulement au secteur privé dans mes propos.

Existe-t-il une façon de réduire l'écart des distances, soit par la technologie ou par une meilleure organisation des procédures? Par exemple, j'ai dû me rendre à l'urgence de l'hôpital du Suroît récemment. J'y ai passé plus de 10 heures en attente avant d'être vu par un médecin. Le problème n'était pas trop grave et je suis sûr qu'il en était essentiellement de même pour la majorité des gens qui y étaient. Je me demandais donc s'il ne serait pas plus logique d'avoir des cliniques « antennes » dans les principaux centres de la région. Ces cliniques pourraient être reliées à la salle d'urgence principale par un service de vidéoconférence. Advenant le cas où le médecin ou l'infirmière en place dans la clinique antenne ne soit pas en mesure de poser un diagnostic, ils pourraient consulter un urgentologue à l'hôpital. Et en fait, qui dit que ce dernier doit nécessairement être situé à la salle d'urgence? La technologie existe présentement pour relier les individus par voix et image peu importe le lieu qu'ils se trouvent.

Nous avons des défis de taille dans le

milieu de la santé, mais, pour ce qui est des communications, nous opérons encore largement avec les moyens des années trente. N'est-il pas temps d'exploiter les technologies du vingt-et-unième siècle pour augmenter l'efficacité et l'efficience des ressources employées?

D'autres applications de ce principe me viennent à l'idée. Pourquoi est-il toujours nécessaire d'aller à un bureau ou un kiosque de la Société de l'assurance automobile pour effectuer des changements de plaque ou autres tâches administratives? Si le concessionnaire qui me vend une auto peut enregistrer ma nouvelle voiture à distance, pourquoi dois-je me déplacer pour le faire? Après tout, le gouvernement me permet de faire ma demande de passeport par la poste et c'est une question de sécurité nationale. Et que dire du fait que je peux faire mes déclarations de revenus pour Revenu Canada et Revenu Québec en ligne?

Comme vous voyez, il n'y a pas de manque de besoins ou de manques d'idées pour les combler. Il s'agit d'avoir l'imagination et le cran pour les déceler et les exploiter. Si plus de gens pensaient de la sorte, il y aurait probablement plus d'entrepreneurs et plus d'occasions pour créer de la richesse et des emplois de qualité. Que ce soit le simple fait d'offrir ses services de mécanique mobile ou d'imaginer des innovations technologiques pour résoudre nos plus grands dilemmes sociaux et économiques, il y a toujours place pour l'imagination et l'entrepreneuriat.

Que faites-vous pour découvrir et exploiter toutes les opportunités qui s'offrent à vous? ■

À votre service depuis plus de 30 ans !

VISSERIE MEL+OCHE

2006 INC.

DISTRIBUTEUR-GROSSISTE

Notre FORCE, le service rapide !

Distributeur de vis, boulons, tiges filetées (gr 2, gr 5, gr 8, gr 12, 193-gr B7)

Acier inoxydable pour tous vos besoins

Chaînes, crochets, mèches, Taps et Dye de très bonne qualité

Ancrage en L, ancrage en béton

Vis à six pans creux (Socket Cap Screw) à tête plate, à tête cylindrique et autres.

LIVRAISON GRATUITE POUR LES COMMANDES DE 100\$ ET PLUS

*Denis, Marcel
et Mélanie
pour vous servir !*

405-2 Rue Ellice,
BEAUHARNOIS
Tél. 450 429-5042
Fax: 450 429-2706
Courriel: denis@visseriemeloche2006.com

**ATTENTION À TOUS LES
CONTRACTEURS DE LA 30**

BOULONS À STRUCTURE A-325, A-490, GR-193 ET
ROD FILETÉES, ASSEMBLÉES NOIRES OU GALVANISÉS.
LIVRÉ SUR LES CHANTIERS